



# Wir kümmern uns um Ihr **Marketing und Business Development**



Von der Strategie über die Entwicklung  
bis hin zur Ausführung.



## Kennen Sie diese **Herausforderungen & Ziele?**

**Digitale Vertriebsstrategien  
entwickeln**

---

**Neue Mitarbeiter:innen  
gewinnen**

---

**Innovationskraft  
stärken**

---

**Marke/Unternehmen  
bekannt machen**

---

**Neue Technologien und  
Prozesse implementieren**

---

**Neue Vertriebskanäle  
erschließen**

---

**Steigerung des Umsatzes**

# Mit stratify erreichen Sie Ihre Ziele!



## Analyse, Strategie & Beratung

Analyse, Strategie und Beratung bilden die Grundlage erfolgreicher Entscheidungen. Durch umfassende Analyse gewinnen wir Einblicke, entwickeln kluge Strategien und bieten fundierte Beratung für Ihren nachhaltigen Erfolg.



## Entwicklung & Ausführung

Die Entwicklung und Umsetzung effektiver Maßnahmen sind Schlüsselkomponenten jeder erfolgreichen Marketing- und Vertriebsstrategie. Durch sorgfältige Planung und Flexibilität schaffen wir maßgeschneiderte Lösungen, um Ihre Ziele zu erreichen und Ihr Wachstum zu fördern.



## Messbare Ergebnisse

Durch eine klare Zielsetzung, sinnvollen KPIs und datenbasierte Analysen erzielen wir nachvollziehbare Erfolge. Mit einer effektiven Strategie optimieren wir Ihre Kundenakquise, Umsatzsteigerung und Markenbekanntheit, um Ihren Geschäftserfolg nachweisbar zu steigern.

## Klarer Kunden-Fokus und viel Erfahrung

Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen, um Ihnen dabei zu helfen, erfolgreich zu wachsen und Ihre Ziele zu erreichen.



Bereits seit 2008 sind wir zuverlässiger Partner und Impulsgeber für Kunden aus unterschiedlichen Branchen. Dabei sind wir auf die Anforderungen und Bedürfnisse **kleiner und mittelständischer Unternehmen, Startups sowie Private-Equity-Gesellschaften** spezialisiert.

Gerade für diese Unternehmen lohnt es sich, mit strategischem Marketing und Business Development den Kurs für nachhaltiges Wachstum zu setzen und sich so Wettbewerbsvorteile in einem dynamischen Marktumfeld zu verschaffen.



KMU



Startups



Private Equity

# Alles aus einer Hand: Unser Leistungsspektrum

100 % Beratungskompetenz & 100 % Entwicklungs- und Umsetzungskompetenz

## Strategie & Beratung für:

- Marketing
- Sales & Business Development
- Brand & Kommunikation
- Digitalisierung & Künstliche Intelligenz (KI)

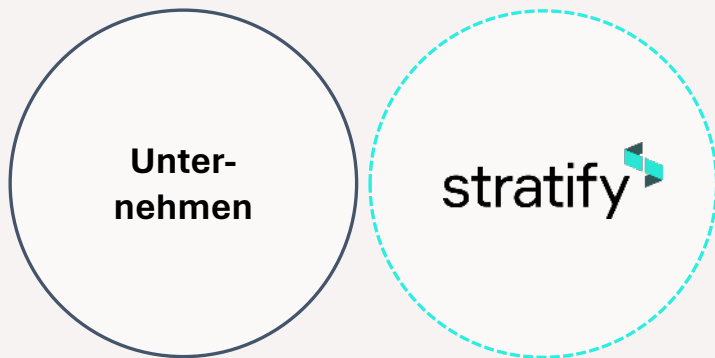
## Entwicklung & Ausführung von:

- Design
- User Experience (UX)
- Web Development
- Online Marketing (SEO & SEA)

stratify kombiniert strategische Beratung mit der Umsetzungsstärke einer Marketingagentur.

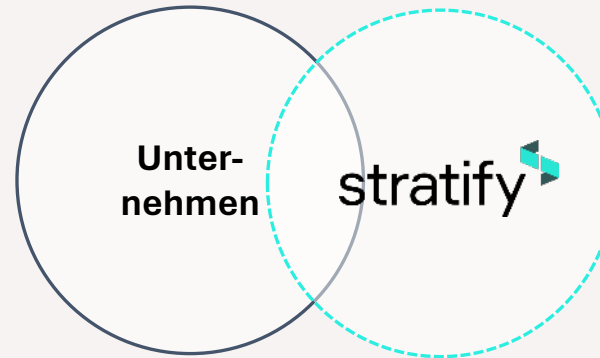
# Formen der Zusammenarbeit mit stratify

Ob für ein spezifisches Projekt, eine dauerhafte Partnerschaft oder die komplette Verantwortung für Ihr Marketing: Wir richten uns ganz nach Ihren Bedürfnissen



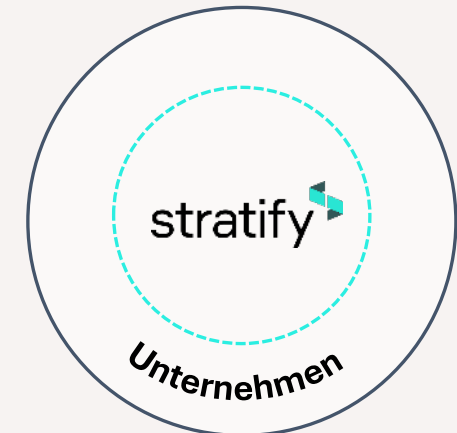
## ➔ Projektbezogen

Bei der projektbezogenen Zusammenarbeit richten wir uns gezielt nach Ihren Anforderungen für **ein spezifisches Projekt**. Wir übernehmen Beratung, Planung und Umsetzung mit dem Fokus auf Qualität und Kommunikation. Die besten Ergebnisse erzielen wir dank **klarer Vorgaben** und **regelmäßigem Feedback** durch Ihr Unternehmen.



## ➔ Hybrid

Die hybride Zusammenarbeit zeichnet sich durch die **teilweise Integration in bestimmte Unternehmensbereiche** Ihres Unternehmens aus. Dabei verbinden wir unsere Expertise mit Ihren internen Prozessen, um maßgeschneiderte Lösungen zu gewährleisten. Dieses Modell fördert eine enge und effiziente Partnerschaft, wobei **beide Seiten von geteiltem Wissen und Ressourcen profitieren**.



## ➔ Vollintegriert

Bei der vollintegrierten Zusammenarbeit fügen wir uns nahtlos als externe **Marketing- und Business-Development-Abteilung in Ihr Unternehmen ein**. Wir übernehmen sämtliche **Aufgaben, Projekte** und die dazugehörige **Verantwortung**.

Dieses Modell ermöglicht es, die Expertise und Flexibilität externer Dienstleister mit der Vertrautheit und Anpassungsfähigkeit interner Teams zu kombinieren.

# 3 gute Gründe für Ihre Zusammenarbeit mit stratify



**Neue Blickwinkel:** Als externer Partner bieten wir Ihnen die Möglichkeit, Ihre Herausforderungen und Ziele aus einer ganz neuen Perspektive zu betrachten. Dabei eröffnen sich Chancen für frische Ideen und innovative, tragfähige Strategien. Diese neutrale und klare Sicht kann Innovationen anstoßen und bestehende Abläufe optimieren, um Ihrem Unternehmen den entscheidenden Vorsprung zu verschaffen.



**Flexibilität:** Mit den verschiedenen Formen der Zusammenarbeit mit stratify profitieren Sie von einem größtmöglichen Maß an Agilität. Schnelle Marktveränderungen oder sich wandelnde Geschäftsziele stellen keine Hindernisse mehr dar. Ob Sie uns aktiv einbinden oder lediglich im Hintergrund wissen möchten – wir sind stets nur eine Nachricht entfernt und bereit, uns Ihren Bedürfnissen entsprechend einzubringen.



**Ressourcenfokussierung:** Überlassen Sie uns Ihre Marketing- und Vertriebsprojekte und konzentrieren Sie sich auf das, was Ihr Unternehmen am besten kann. Mit unserer Expertise und viel Praxiserfahrung sind wir der Schlüssel zu mehr Effizienz. Profitieren Sie von neuen, innovativen Perspektiven und nutzen Sie unsere Expertise, um Ihre Geschäfte nachhaltig voranzutreiben.



## Gerne beraten wir Sie



**Ihr persönlicher Ansprechpartner:**

**Janik Tscheschlok**

Head of Sales & Business Development

+49 152 25487390

janik.tscheschlok@stratify-result.com



Stratify Result GmbH

König-Karl-Str. 10

70372 Stuttgart

+49 711 2525089-0

[hello@stratify-result.com](mailto:hello@stratify-result.com)

[stratify-result.com](https://stratify-result.com)